

## ENSAYO

### LAS ZONAS FRANCAS, SON UNA OPCIÓN PARA AMERICA LATINA....?

Oscar Ignacio Ramírez Rojas<sup>\*</sup>

#### INTRODUCCION

Cuando se habla en Colombia de Zonas Francas pocas personas se detienen a pensar cual es el verdadero impacto en la economía y el comercio, el boom generado por las ultimas políticas emitidas por el gobierno en el 2.007 en pro de mejorar el empleo, la inversión extranjera, e impulsado también por el Acuerdo sobre Subvenciones y Medidas Compensatoria en el seno de la Organización Mundial de Comercio, a disparado un altísimo crecimiento de las Zonas Francas en sus diferentes modalidades con la aprobación de 49 nuevos proyectos, aunque de otro lado la oposición y algunos sectores económicos le han efectuado fuertes críticas por el impacto fiscal que el estado ha recibido se esta viendo en estos momentos.

Los países de Latino América en busca de contar con empresas más competitivas de igual forma han incentivado el crecimiento de las Zonas Francas por lo cual las grandes multinacionales se han volcado a aprovechar todos los beneficios que ellas le ofrecen.

En este sentido dada la relevancia que este tema tiene para la actividad empresarial, este ensayo busca mostrar los atractivos y beneficios que han obtenido los Países Latino Americanos que han adoptado esta estrategia para

---

<sup>\*</sup> Profesional en Administración de Empresas de la Universidad Central de Bogotá, se ha desempeñado en el sector desde el año 1995 como Asistente de Comercio Exterior-Telas Lafayette, Asistente de compras Internacionales-Gas Natural e.s.p., Administrador de Comercio Exterior-Dispapeles S.A., Jefe de Importaciones-PELIKAN, actualmente se desempeña como Asistente de la Gerencia de Comercio Exterior-Geokinetic Int, Inc.

incentivar el comercio, el empleo y la inversión con el fin de volverse mucho más competitivos.

De igual forma como se han comportado las zonas francas como mecanismo de reactivación frente a la crisis financiera internacional.

El desarrollo del entendimiento del ensayo se hará el análisis del comportamiento de algunas Zonas francas específicas en Países de Latino América como Colombia, Costa Rica, Republica Dominicana, Brasil y México lograremos entender el verdadero impacto y si realmente son motor de desarrollo.

Por otro lado se observan grandes casos de Zonas Francas de Países como el caso en Malasia donde ha logrado compaginar toda una región completa para el desarrollo de una Zona Franca y el caso de China.

Esto con el fin de llegar a evaluar si realmente es el camino a seguir por los países en vía de desarrollo o si es otra estrategia de las grandes multinacionales para disminuir sus costos y arrasar con cuanto encuentren en su camino.

## **LAS ZONAS FRANCAS EN AMÉRICA LATINA.**

Para iniciar se puede definir que es una Zona Franca y los tipos de Zonas que hay.

Una zona franca es un territorio delimitado de un país donde se goza de algunos beneficios tributarios, como el no pagó de derechos de importación de mercancías o el no cobró de algunos impuestos<sup>2</sup>

---

<sup>2</sup> Pro export, Zonas Francas, <http://www.proexport.com.co/> (20/03/10)

Zona Franca Permanente: Es el área delimitada del territorio nacional en la que se instalan múltiples empresas que gozan de un tratamiento tributario y aduanero especial, el cual es en términos generales la definición mas fácil de entender.

Algunos Países utilizan figuras que son equivalentes unas con mas beneficios que otras y buscando cada una un tipo de objetivo diferente, como promover sus exportaciones, mejorar la inversión extranjera, mejorar su producción interna, diversificar productos, flujo de moneda extranjera, y por supuesto la generación de empleo, esto no quiere decir que sean totalmente igual pero que en realidad van de la mano como los siguientes casos<sup>3</sup>:

*Table 1: Terms synonymous with export processing zones (EPZ)*

TERMS	COUNTRIES
Maquiladoras/maquiladora (in-bond)enterprises	Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras, Mexico, Panama
Free zones	Costa Rica, Honduras, Ireland, Trinidad and Tobago, Turkey, United Arab Emirates, Uruguay, Venezuela
Special economic zones	China
Industrial free zones	Cameroon, Colombia, Ghana, Madagascar, Syrian Arab Republic and Jordan
Industrial free zones for Goods and services	Colombia
Free trade zones	Bulgaria, Chile
Export free zones	Jamaica
Free trade and industrial zones	Islamic Republic of Iran
Special export processing zones	Philippines
Export processing free zones	Togo
Tax free factories	Fiji
Bonded zone	Indonesia
Free zones and special Processing zones	Peru
Free economic zones	Russian Federation
Industrial estates	Thailand
"Points francs" (special industrial free zones)	Cameroon

*Source: Legislation and publications of governments and EPZ authorities.*

<sup>3</sup> De Armas Enrique Blanco, A review of the role and impact of Export processing Zone in the World Trade, The case of Mexico, Centre National The la Recherché Scientifique, Jun 202, Page 19

## **El Régimen de Zonas Francas en Colombia**

Al revisar la historia de Colombia frente a las Zonas francas desde la Ley 105 de 1958 donde se iniciaron las Zonas Francas de Importación con el propósito de facilitar las importaciones de mercancías y posteriormente con la ley 109 de 1985 se implementaron las Zonas Francas de Exportación con beneficios aduaneros y tributarios con el fin de estimular las exportaciones<sup>4</sup>.

En 1991 se tenían 6 Zonas (Barranquilla, Cartagena, Santa Marta, Cali y Cúcuta) las cuales eran de carácter público pero la apertura dio inicio a la construcción de Z. F. privadas aumentado para el año 2007 a 12 Zonas y 368 empresas<sup>5</sup> a la fecha y de acuerdo con los últimos pronunciamientos del gobierno, en Colombia existen aprobadas 51 Zonas Francas, cuyas inversiones ascienden a US\$5.700 millones, con una generación de más de 42.000 empleos directos<sup>6</sup>, lo que nos demuestra que son un instrumento dinamizador de la economía para la atracción de inversión, generación de empleo y desarrollo.

Aun que en contraste a este panorama que indica unas cifras favorables y que fue impulsado por las últimas políticas estatales e impulsado también por el Acuerdo sobre Subvenciones y Medidas Compensatorias en el seno de la Organización Mundial de Comercio algunos, analistas critican el camino que escogió Colombia ya que se tomó la decisión de redefinir las condiciones que dan derecho a las ventajas tributarias para desasociarlas de las exportaciones, lo que ha generado que un gran número de empresas que pueden cumplir con las condiciones establecidas y causa un gran costo fiscal.<sup>7</sup>

---

<sup>4</sup> Rubiano M Eliana, El Nuevo Régimen de Zonas Francas, Economía y Política, CIPE, Enero 2008, Página 1.

<sup>5</sup> Rubiano M Eliana, El Nuevo Régimen de Zonas Francas, Economía y Política, CIPE, Enero 2008, Página 1.

<sup>6</sup> Plata Luis Guillermo, El gobierno ha aprobado 51 zonas francas, Revista Dinero en : <http://www.dinero.com>, 25/02/10

<sup>7</sup> Rubiano M Eliana, El Nuevo Régimen de Zonas Francas, Economía y Política, CIPE, Enero 2008, Página 1.

Desde el anterior punto de vista se observa el ejemplo de los países centro americanos que optaron por mantener una tasa de renta única nacional por el orden del 25% la cual no ha desestimado la inversión extranjera que a mi parecer es una mejor opción ya que se cumplen con lo acordado con la OMC y el impacto tributario es menor ya que como lo han demostrado otros países en el crecimiento de las Zonas francas e inversión extranjera influyen otros factores fundamentales como lo son el capital humano, las diferencias salariales, la maquila y la localización geográfica nacional e internacional para volverse un punto estratégico y acceder a otros mercados.

Aunque hay otras posiciones al respecto las cuales argumentan que: “la Ley de Zonas Francas no establece que empresas nacionales pasen de una tasas de 35% a 15%. Lo que es correcto afirmar es que nuevas empresas tributará al 15% luego las empresas existentes mantienen la tasa de tributación del 35%; es decir, se aumenta los ingresos”<sup>8</sup>, por lo cual lo que se estaría generando es nuevas empresas que aportarían ingresos adicionales, por lo cual se entraría en perdida si se baja la renta al 20% ya que inmediatamente todas las empresas reducirían los ingresos al fisco ya que en el corto tiempo seria difícil que los aproximadamente 500 grandes contribuyentes puedan llegar a ser Zona Franca.

En esta posición el estado recibe unos beneficios como son activos, infraestructura, generación de empleo y desarrollo de algunas regiones del país como contraprestación a ese beneficio tributario.

Una posición en defensa de las últimas políticas que el gobierno Colombiano adopto y que la sustentan, aunque por otro lado no tendría porque el Ministerio de Hacienda estar en alerta ya que a mi modo de ver si impactara en forma directa el fisco ya que muchas compañías efectuarán diferentes movimientos financieros y legales para poder verse beneficiados con esta reglamentación.

---

<sup>8</sup> Martínez Mendoza Edgar Orlando, Zonas Francas si Aportan Beneficios, Bogotá, Agosto de 2.008, Página 3

## **Atractivos de las Zonas Francas para America Latina.**

Como se menciona en párrafos anteriores son varios los atractivos para estos países al implementar las políticas de Zonas Francas como : Adquisición de Divisas, Atracción de Inversión extranjera directa, Generación de empleo, Desarrollo de zonas de menor desarrollo relativo, algunos países como Costa Rica, República Dominicana, Honduras y el Salvador han logrado un gran desarrollo en estos aspectos hasta el punto de que la participación de las Zonas Francas en las exportaciones totales esta entre el 43% y un 81% <sup>9</sup>.

Esto demuestra que de cierta manera son efectivas y principalmente en la creación de empleos e inversión extranjera como en otros de los atractivos anteriormente expuestos, pero no todo es tan plano como se puede analizar ya que las economías se han encontrado con varias piedras en el camino como son: La falta de interacción comercial entre las Zonas Francas y el resto de la economía, incapacidad de generar actividades con mayor valor agregado, problemas laborales, ambientales y el Costo Fiscal.

Las compañías que se encuentran en ZF utilizan muy pocas materias primas que provienen del resto del país lo que hace que el resto del país no crezca al mismo ritmo, respecto a la generación de actividades con mayor valor agregado se ha visto la incapacidad de las compañías para el desarrollo de productos quedándose en solo commodities, de igual forma se ha presentado que a las compañías multinacionales que llegan a establecerse vulneran la normatividad que hay al respecto y el costo fiscal que como en Colombia se ha visto ya que la perdida de renta publica es un hecho.

---

<sup>9</sup> Granados Jaime, Las Zonas Francas de exportación en América Latina y el Caribe: sus desafíos en un mundo globalizado, página 84

Ante esta situación se ve en las Zonas Francas un punto de apoyo para el crecimiento de la infraestructura esto con el fin de volver a los países mas competitivos, como en los países asiáticos en donde las Zonas Francas son verdaderas ciudades que interactúan en su totalidad ejemplos como los de la Zona Franca de Waigaoqiao en Shanghai, o la misma Zona Franca del Pacífico en Colombia donde se ha manejado un régimen especial de renta y se ha adquirido generadores sin impuestos con el fin de suplir energía a sus propios usuarios y al mercado regional<sup>10</sup>.

Pero no solo en el sector hidroeléctrico también se esta implementado en los aeropuertos como la nuevas instalaciones de Airbus la cual es una fabrica de aviones y se ha instalado en la Integrated Trade Free Zone de Tianjin en China y con actividades de reparación en Singapur, Panamá y Costa Rica.

En cuanto a ferrocarriles como lo son en Panamá que une a Balboa con Colón paralelo al canal y puertos como el puerto de Yangshan en China, Port Klang en Malasia y en America Latina puertos como Balboa, Colón, esmeralda y recientemente los puertos colombianos están solicitando el estatus de Zona franca efecto que realmente estará mejorando la competitividad de los mismos.

Uno de los puntos importantes de resaltar y por el cual varios de los anteriores sectores se han incentivado por reubicarse y por promover que sus empresas tengan operaciones de fabricación o de reparación es que las Zonas francas son consideradas anticíclicas en los momentos de las crisis económicas ya que a pesar de las adversidades siguen en pleno crecimiento es así que gracias a los beneficios que ofrecen como ahorro fiscal, agilidad aduanera y facilidad de infraestructura. Durante los últimos años hay casos de revisar como Costa Rica y

---

<sup>10</sup> Ibarra Pardo Martín Gustavo, Grandes Transformaciones de las Zonas Francas En el siglo XXI, Cartagena, Septiembre de 2.009, Página 1

Vietnam que después de dos grandes guerras ha surgido hasta el punto que su producción exportadora es casi del doble que los países del CAFTA.

Con el fin de ampliar el tema se presentan algunos casos exitosos desarrollados los cuales muestran los verdaderos resultados y un panorama de cómo se ven en Latino América y el Mundo:

### **Costa Rica.**

A pesar de que las Zonas Francas fueron creadas en el año de 1981 el desarrollo no fue bastante lento en los años 90 habían solo 56 empresas con un total de 7.000 trabajadores con una participación del 23 % de las exportaciones totales, pero gracias a la atracción de inversión extranjera en el 2001 ya se tenían 229 empresas que generaban 35.000 empleos directos con un 57% de la participación del total de las exportaciones<sup>11</sup>

Para el 2008 el empleo aumentó en un 6.4%, la inversión extranjera creció un 7% con un 22% correspondiente a Zonas Francas, convirtiéndose en el segundo país de Centroamérica que atrajo más inversión, con 24 Zonas Francas, con una representación del 54% de las exportaciones un 5.1% del PIB y más del 7% de los empleos a nivel nacional<sup>12</sup>. Se concluye que verdaderamente a pesar de la crisis mundial este país logro un importante repunte que fue generado gracias a su política de Zonas Francas.

Uno de los ejemplos de inversión extranjera es Intel una de las grandes empresas que instalo su planta de producción en la Zona Franca de Costa Rica a pesar de las muchas criticas de opositores por las negociaciones que se hicieron a puerta

---

<sup>11</sup> Sánchez Diego, Un Análisis del éxito exportador de Costa Rica, Institute for the Study of the Americas , University of London, Año 2005, Página 7

<sup>12</sup> Ibarra Pardo Martín Gustavo, Grandes Transformaciones de las Zonas Francas En el siglo XXI, Cartagena, Septiembre de 2.009, Página 3



cerrada con el gobierno, los aparentes beneficios y privilegios otorgados junto con la inversión suplementaria que efectuó el gobierno por U\$ 7.6 millones con el fin de efectuar el suministro eléctrico, es claro que su inversión y la generación de 3200 empleos directos y alrededor de 2500 indirectos realmente muestra la efectividad de las Zonas Francas y el atractivo para las multinacionales.

Esta estrategia convirtió a Costa Rica en un País sumamente atractivo para las empresas de Estados Unidos acompañados de una tranquilidad social y unos costos laborales bajos, adicional su posición estratégica, remplazando la producción Asiática que resultaba demasiado lejos del consumidor final.

El panorama expuesto es un caso exitoso de una política de atracción de inversión extranjera orientada a la exportación, utilizando las Zonas Francas como herramienta fundamental para este alto desarrollo y crecimiento logro generar mayor empleo y la llegada de varias multinacionales como Intel, Laboratorios Abbot, Baxter, entre otras y que han llegado a ser los mayores exportadores.

### **República Dominicana.**

En cuanto a República Dominicana uno de los ejemplos mas cercanos de Zonas Francas, según datos del Banco Mundial el ingreso per cápita aumentó de US\$335, en 1970, a US\$2.170, en el 2004, su crecimiento anual del PIB per cápita promedió casi 5% lo que supera la media de la región de América Latina y el Caribe el cual fue de 3,2% su producción se reorientó de la agricultura hacia la industria manufacturera, en especial las Zonas Francas.<sup>13</sup>

Esta reorientación desplazó a productos como (azúcar, Tabaco, café, cacao y minerales) generando que la economía adoptara una apertura en términos de la

---

<sup>13</sup> Banco Mundial, Las Bases del Crecimiento y la Competitividad, Memorando Económico de la República Dominicana, Septiembre de 2.006.

Inversión Extranjera Directa y las Zonas Francas ayudando a financiar importaciones lo que generó que una producción interna más eficiente.

La política de Zonas Francas generó un mayor comercio con Estados Unidos ya que las Zonas Francas poseen un tratamiento preferencial por la importación de bienes libre del pago de impuestos, disminución en la renta, mejores infraestructura, mejores procesos aduaneros, adicionalmente le ofreció incentivos para que República Dominicana importara insumos con el fin de cumplir con normas de origen.

República Dominicana cumpliendo con los parámetros de la OMC ha decidido mantener una exención en renta para los usuarios de Zona Franca sin tener que cumplir compromisos de exportación, simplemente reglamentando que los productos que se envíen al mercado interno se le aplicaran el total de los tributos aduaneros sin reconocer el valor agregado de los bienes nacionales o nacionalizados<sup>14</sup>.

Es evidente que no solo existe un crecimiento en las exportaciones de estos países sino que también existe una diversificación de productos, de los cuales han dejado de lado su producción agrícola y han iniciado un proceso de transformación a sectores manufactureros.

Los críticos plantean que las desventajas son a nivel laboral, salarios muy bajos y violaciones a los derechos humanos son algunas de los planteamientos de los trabajadores, los salarios mínimos de las Zonas francas son por debajo de los salarios de otros sectores, otra desventaja planteada es la dependencia de Estados Unidos ya que su impacto en esta crisis mundial es directo teniendo en cuenta que uno de sus principales mercados es el americano.

---

<sup>14</sup> Banco Mundial, Las Bases del Crecimiento y la Competitividad, Memorando Económico de la República Dominicana, Septiembre de 2.006.

Esto nos plantea la debilidad de las empresas nacionales que en los momentos difíciles no puede sostener la industria generando que no sea una industria sostenible si no que dependa de las Zonas Francas.

## **Brasil.**

La Zona franca de Manaus considerada por algunos como la “China Brasileña” con una facturación en el 2008 por US\$ 30.000 millones con 169 nuevos proyectos, concentra más de 500 multinacionales y genera 125.000 empleos directos y 500.000 indirectos<sup>15</sup> convirtiéndose las Zonas francas como el mayor estímulo de crecimiento para Manaus.

Casos de los cuales podemos hablar de multinacionales que se ubican en esta Zona Franca como : Nokia con mas de 1.500 empleos, Gillette, Samsung, Sony, Mercedes Benz y la única planta que esta fuera de Estados Unidos de Harley Davidson

## **México**

Se ha caracterizado por ser el principal proveedor de Estados Unidos aunque en los últimos años se ha visto fuertemente amenazado por China, se a caracterizado por tener Zonas francas maquiladoras con mas de 3700 empresas a lo largo del País, un millón de empleados y unas exportaciones alrededor de US\$ 80 billones en al año, de igual forma también se incremento la investigación extranjera por parte de Japon y Estados Unidos<sup>16</sup>

---

<sup>15</sup> Rubiano M Eliana, El Nuevo Régimen de Zonas Francas, Economía y Política, CIPE, Enero 2008, Página 5.

<sup>16</sup> The Word Bank, Special Economic Zone, FIAS, April 2008 Page 25

Una pregunta interesante que hace uno de los autores Mexicanos y que se aplica para otros casos como, también fue planteada en Republica Dominicana, “It would be worth asking what would be an alternative scenario, meaning What would these workers be doing in the absence of the maquila industry?”<sup>17</sup> si no era las Zonas Francas cual era la otra opción, que otra alternativa tenían los gobiernos para la generación de empleo, es evidente que han forjado la modernización y la actualización tecnológica, creo que estas grandes multinacionales no estarían situados en estos países a no ser que se adoptaran este tipo de políticas para el comercio internacional puede que si tenga un impacto económico y laboral hasta el punto que ya la organización mundial del trabajo se ha pronunciado, pero creo que ya es un tema de negociación y en el tema comercial estas Zonas han cumplido su función.

## **Malasia**

En el mundo existe una tendencia a las Zonas Francas integradas el cual agrupa la logística, la manufactura y los servicios, esto bajo grandes vías de acceso y grandes Infra estructuras, dentro de estas nuevas tendencias también podemos ubicar los Clusters donde las empresas se complementan gracias a la cercanía geográfica como se ve reflejado en el caso de las Zonas Francas en Malasia.

Con una nueva visión de negocio Malasia con el Súper corredor Multimedia el cual comunica la ciudad de Kuala Lumpur con el aeropuerto Internacional, una zona en la cual se otorgan beneficios e incentivos a las empresas y proyectos de alta tecnología que se integran en un Cluster, con mas de 1000 multinacionales y 63000 empleos<sup>18</sup>

---

<sup>17</sup> De Armas Enrique Blanco, A review of the role and impact of Export processing Zone in the World Trade, The case of Mexico, Centre National The la Recherché Scientifique, Jun 202, Page 19

<sup>18</sup> Ibarra Pardo Martín Gustavo, Grandes Transformaciones de las Zonas Francas En el siglo XXI, Cartagena, Septiembre de 2.009, Página 7.

## China

Zonas Económicas Especiales establecidas desde 1980 como la de Shenzhe Zhuhí Y Shantou han jugado un papel muy importante en el crecimiento económico de China con el resto del mundo, principalmente dirigidas a la exportación de productos elaborados.

Shenzhen en 1999 se ha consolidado como una de las Zonas con mayor desarrollo económico y tecnológico con compañías como Ricoh, Toshiba, Epson, Copier , Xerox, Compaq, Sony, Intel, IBM y Siemens, siendo un lugar muy atractivo para los inversores, es así que en año 2006 llegó a una inversión de US\$ 3.3 billones, esto la ha llevado a un crecimiento del 28 % en los últimos 25 años.<sup>19</sup>,

Pero por otro lado el costo que le ha generado este fenómeno respecto a las altas tasas de criminalidad la cual se ha aumentado, los costos ambientales que indican que Shenzhen permanece con humo asfixiante y los ingresos laborales que están alrededor de los US\$80 mensuales, de igual forma en el 2006 fue designada por las Naciones Unidas como un punto crítico o “punto caliente del medio ambiente mundial “por su rápida destrucción ambiental<sup>20</sup>.

## Conclusiones

Es importante resaltar el desarrollo económico que han tenido las economías que adoptaron como estrategia de su política de Comercio Internacional las Zonas Francas, o Zonas Económicas Especiales casos en Latinoamérica como Costa Rica, República Dominicana y a nivel mundial como Malasia y China, demuestran que sí es un camino a seguir, aunque es definitivo que estos países han tenido

---

<sup>19</sup> Feldon Peter L., PRM Policy Note Series Review Committee, Islamabad Pakistan Año 2007, Page 6

<sup>20</sup> Goswami Bhaskar, Las Zonas económicas especiales: la enseñanza de la China, India, Septiembre 2007.

costos altos como los ambientales y los laborales, pero ante este escenario cual era el otro camino a seguir?.

Respecto a los beneficios que los países obtienen en la implementación de las Zonas Francas podemos concluir así:

1. Promoción a las exportaciones de los productos no tradicionales.
2. Provee un alivio para el desempleo y el subempleo.
3. Inversión extranjera directa.
4. Transferencia de tecnología.

### **La promoción a las exportaciones**

En los productos no tradicionales es fundamental como se expuso en el caso de República Dominicana el cual cambio la producción de azúcar y que impulsaron la producción de manufacturas, esto ayudado de la facilidad que tienen para importar los diferentes insumos y materias primas con trámites aduaneros ágiles y con beneficios tributarios que vuelven mas competitivas a las compañías.

### **Generación de Empleo**

De acuerdo con los analistas las Zonas Francas son una herramienta de generación de empleo, encontrando que una gran fuerza laboral son las mujeres, de igual forma llega a zonas muy marginales de los países, a nivel global corresponde a 0,21% y alrededor del 1% en América Latina, de otro lado debemos mirarlo de forma marginal por que también produce efecto en los empleos indirectos como lo muestran las cifras del banco mundial que generan 9,6 millones de empleos de los 77 millones de empleos<sup>21</sup>,

---

<sup>21</sup> The World Bank, Special Economic Zone, FIAS, April 2008 Page 34

Con estas cifras podemos llegar a concluir el impacto de la generación de empleo por las Zonas Francas es evidente sobre todo en la generación de empleos no calificados, se ve mayor reflejado en los países pobres de poco desarrollo y de igual forma los países pequeños ya que en países como México solo representan un pequeño porcentaje del 3,2% pero si no lo miramos porcentualmente son significativos.

Son pocos los países en que están concentradas las Zonas Francas , entre ellos Asia la Zona de Mailan en China, Latino América, el este y centro de Europa, de igual forma las empresas están concentradas en una pequeña gama de productos como lo son prendas de vestir, Textiles y productos electrónicos que son considerados un 80% de la Zonas a nivel mundial.

### **Inversión Extranjera Directa.**

Los beneficios de la inversión extranjera directa se pueden observar en generación de empleo, ingresos en moneda extranjera, promoción de las exportaciones, pero tambien podemos verlo en cifras como lo presento el Ministro de Comercio Industria y Turismo las Zonas Francas generaron nuevas inversiones por 11 billones de pesos <sup>22</sup>

### **Transferencia de Tecnología**

Se puede observar de dos ángulos uno es la transferencia de equipos de ultima generación (activos) grandes desarrollos en infraestructura como lo son los puertos, aeropuertos, plantas eléctricas, desarrollo viales, y todo loque tiene que ver con la cadena logística, sin descontar que cada multinacional llega con inversiones como por ejemplo:

---

<sup>22</sup> Plata Luis Guillermo, Colombia Alcanzó Importantes Cifras en Exportaciones, Inversión y Turismo, Zona Logística, en [http://www.zonalogistica.com/Comercio\\_Exterior](http://www.zonalogistica.com/Comercio_Exterior) (20/03/2010)

Siemens en Colombia con una inversión de US\$46 millones una generación de 891 empleos.

Cementos Argos con una inversión de US\$370 millones, una generación de 355 empleos <sup>23</sup>

Una crítica que se le puede hacer a esta estrategia es que se debe revisar las políticas laborales que se implementan en estas Zonas ya que en busca de mejorar los factores expuestos se permite que las multinacionales en algunos casos violen los derechos al igual que en el tema ambiental aunque algunos sectores están un poco más fuertes con este tema, no podemos excluir que uno de los atractivos que encuentran estos grupos económicos es que en los países Latino Americanos pueden violar estas normas con mayor facilidad.

---

<sup>23</sup> Segura Alex, Zona Franca Bogotá presentación Zonas Francas,



## Bibliografía

- Pro export, Zonas Francas, <http://www.proexport.com.co/> (20/03/10)
- De Armas Enrique Blanco, A review of the role and impact of Export processing Zone in the World Trade, The case of Mexico, Centre National The la Recherché Scientifique, Jun 2002, Page 19
- Rubiano M Eliana, El Nuevo Régimen de Zonas Francas, Economía y Política, CIPE, Enero 2008, Página 1,5
- Plata Luis Guillermo, El gobierno ha aprobado 51 zonas francas, Revista Dinero en : <http://www.dinero.com>, 25/02/10
- Martínez Mendoza Edgar Orlando, Zonas Francas si Aportan Beneficios, Bogotá, Agosto de 2.008, Página 3
- Ibarra Pardo Martín Gustavo, Grandes Transformaciones de las Zonas Francas En el siglo XXI, Cartagena, Septiembre de 2.009, Página 1,6
- Sánchez Diego, Un Análisis del éxito exportador de Costa Rica, Institute for the Study of the Americas , University of London, Año 2005, Página 7
- Banco Mundial, Las Bases del Crecimiento y la Competitividad, Memorando Económico de la República Dominicana, Septiembre de 2.006.
- The Word Bank, Special Economic Zone, FIAS, April 2008 Page 25, 34
- Feldon Peter L., PRM Policy Note Series Review Committee, Islamabad Pakistan Año 2007, Page 6
- Goswami Bhaskar, Las Zonas económicas especiales: la enseñanza de la China, India, Septiembre 2007.
- Plata Luis Guillermo, Colombia Alcanzó Importantes Cifras en Exportaciones, Inversión y Turismo, Zona Logística, en [http://www.zonalogistica.com/Comercio\\_Exterior](http://www.zonalogistica.com/Comercio_Exterior) (20/03/2010)
- Segura Alex, Zona Franca Bogotá presentación Zonas Francas,